

EBOOK

SAGE X3



# Módulos especializados

# Contenido


INTRODUCCIÓN .....	3
GESTIÓN FINANCIERA .....	4
GESTIÓN DE LA PRODUCCIÓN .....	5
GESTIÓN DE LA CADENA DE SUMINISTRO .....	7
BUSINESS INTELLIGENCE .....	9
CRM .....	11


# Introducción

Con una gestión financiera, de la producción y de la cadena de suministro más sencilla, rápida y flexible, a una fracción del coste y la complejidad de los típicos ERP. Sage Business Cloud está cambiando la manera en que las empresas compiten y se desarrollan.


La solución de gestión empresarial de nueva generación diseñada para mejorar la agilidad de la organización y lograr que tu empresa crezca más rápidamente.


A continuación, te damos a conocer los diferentes módulos que componen la solución Sage X3 para cubrir las principales áreas de tu empresa.

 **FINANCIERA:** Presupuestos y contabilidad, Activos fijos, Informes financieros y Paneles.

 **PRODUCCIÓN:** Lista de materiales y planificación de producción, Control de la planta de producción, Control de calidad y No conformidad.

 **CADENA DE SUMINISTROS:** Compras, Inventario y almacenamiento, Ventas y Servicio de atención al cliente.

 **BUSINESS INTELLIGENCE:** Ayuda a las empresas a reducir el tiempo invertido en realizar análisis y crear informes, y a tomar decisiones de manera más rápida y eficaz.

 **CRM:** Una solución CRM te ayuda a simplificar el proceso de ventas, a acortar sus ciclos y a aprovechar al máximo cada oportunidad de venta.

# Gestión financiera

## Presupuestos y contabilidad

Sage X3 Business Cloud se ocupa de la contabilidad financiera, de personal, de costes y presupuestaria, así como de los comprometidos y los activos fijos. Además, se ocupa con facilidad de las transferencias de un país a otro y entre sucursales y la oficina central. Las funcionalidades principales incluyen:

## Activos

Realiza un seguimiento de tus activos. Sage X3 Business Cloud te permite llevar a cabo un seguimiento eficaz y efectivo de los activos fijos de tu organización a lo largo de su ciclo de vida. Las funcionalidades principales incluyen:

- Numerosos modelos de amortización
- Ciclo de vida de los activos fijos con trazabilidad de gastos capitalizados.
- Declaraciones intermedias y cierre.
- Recuento de existencias de activos fijos y financiación.
- Gestión de activos franquiciados.
- Informes financieros y paneles de mando.



## Informes financieros

Obtén información relevante. Sage X3 Business Cloud proporciona a todo tu equipo la información que necesita para tomar decisiones más rápidas y más estratégicas. Los análisis, las alertas y notificaciones en tiempo real capacitan a todos los cargos de la empresa para responder rápidamente a las cambiantes condiciones empresariales. Las funcionalidades principales incluyen:

- Análisis, alertas y notificaciones en tiempo real.
- Paneles de mando definidos por el usuario basados en eventos desencadenantes.
- Consultas configurables en cualquier tabla de datos, con uniones, clasificación y selección automáticas o manuales.
- Consultas para buscar y filtrar colecciones de datos predefinidas mediante varios parámetros predefinidos.
- Biblioteca con más de 400 informes suministrados como estándar, incluidos informes legales.

# Gestión de la producción

## Consigue una mayor uniformidad.

Gracias a su eficaz gestión de las listas de materiales de nivel único y múltiple, Sage Business Cloud X3 garantiza los más altos grados de uniformidad tanto en los productos como en la calidad y la colaboración.

### Las funcionalidades principales incluyen:

- Lista de materiales múltiple (comercial, producción, sub-contratación, etc.)
- Gestión de cambios en los productos y las listas de materiales.
- Gestión del número de versión (principal y secundaria).
- Lista de materiales vigente.
- Mantenimiento masivo.

## Más eficacia en la planta de producción.

Sage X3 Business Cloud te permite priorizar, supervisar y gestionar todos los aspectos de la producción, lo que se traduce en una mejora de la planificación, la programación y los costes

### Las funcionalidades principales incluyen:

- Cobro del tiempo de trabajo.
- Trabajo directo (preparación y ejecución).
- Trabajo indirecto (descansos y tiempo indirecto).
- Tiempo real y transcurrido.
- Multifuncionalidad (sincronizada o no sincronizada).
- Descansos automáticos.
- Tiempo y asistencia (entrada y salida).
- Entrada de tiempo indirecto (entrada y salida).
- Entrada de tiempo de descanso (entrada y salida).
- Entrada de equipos.
- Estación de trabajo para la supervisión de la planta de producción.



## Mantén una alta calidad de tus productos.

Sage X3 Business Cloud proporciona las herramientas y las funcionalidades del flujo de trabajo necesarias para mantener los más altos estándares de calidad. Esto incluye una supervisión proactiva durante toda la trazabilidad de los productos.

### Las funcionalidades principales incluyen:

- Gestión de números de lote y sub-lote.
- Gestión de número de serie.
- Gestión de fecha límite de utilización.
- Gestión del estado de existencias: aceptado, rechazado, inspeccionado.
- Gestión de fecha de nueva inspección.
- Gestión del sub-estado de existencias.
- Creación de registros de control de calidad.
- Procedimientos de control de calidad con solicitud de análisis.
- Gestión de fecha de caducidad.
- Gestión de trazabilidad ascendente y descendente.

## Lleva a cabo proyectos exitosos.

Sage X3 Business Cloud te ayuda a gestionar proyectos que resulten rentables y de éxito a lo largo de todo su ciclo de vida gracias a sus eficaces funcionalidades integradas de gestión de proyectos.





# Gestión de la cadena de suministro

## Gestiona los proveedores.

Sage X3 Business Cloud te ayuda a gestionar el proceso de compra de principio a fin, empezando por la gestión de solicitudes de presupuesto, entrada y seguimiento de respuestas e integración en la base de la lista de precios.

### Las funcionalidades principales incluyen:

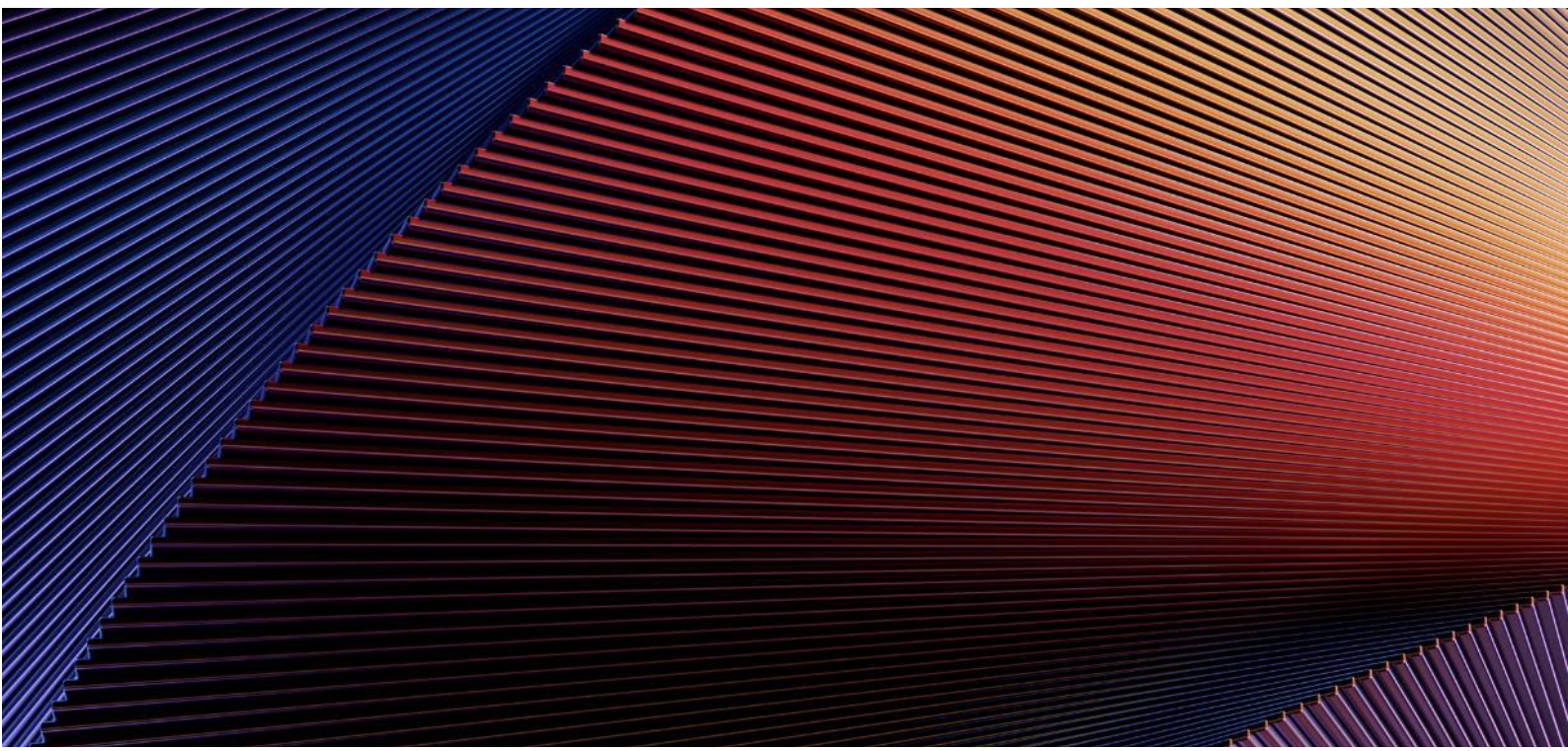
- Gestión de categorías de proveedores y productos.
- Precios y descuentos.
- Planificación de compras, creación de pedidos y solicitudes.
- Entrada y devoluciones de facturas de proveedores.
- Órdenes de compra, entrega y programación.
- Gestión de Gastos.
- Pedidos abiertos, contabilidad presupuestaria.
- Gestión de firma multinivel.

## Optimiza las existencias.

Sage X3 Business Cloud te ayuda a seguir el ritmo de la demanda y asegura una eficiencia óptima mediante la supervisión en tiempo real del estado del inventario.

### Las funcionalidades principales incluyen:

- Datos del producto y diversas unidades de medida.
- Gestión de ubicaciones.
- Balances de inventario.
- Control de calidad y muestreo.
- Reabastecimiento y traslados entre plantas.
- Aprobación de pedidos.
- Movimientos de existencias.
- Seguimiento de importaciones.
- Aplicaciones móviles.





## Impulsa las ventas.

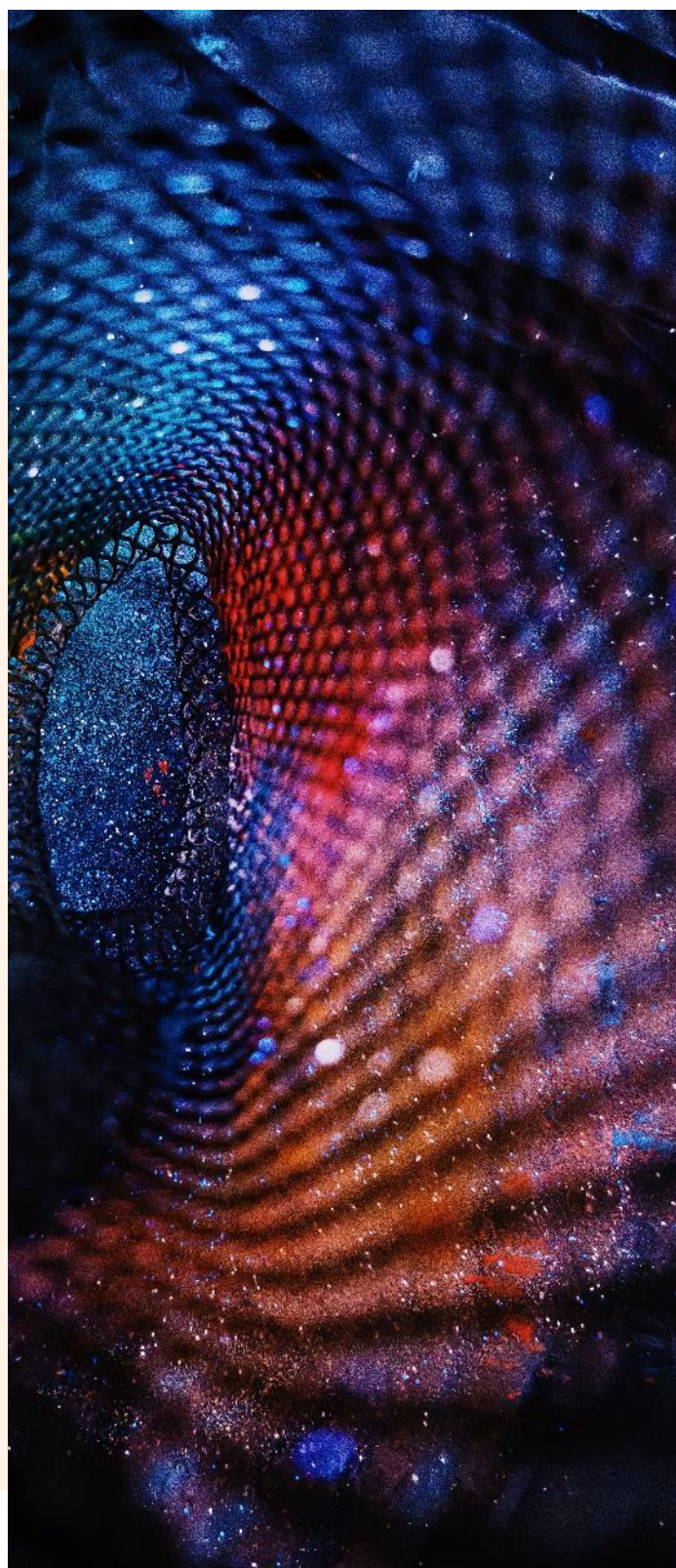
Sage X3 Business Cloud proporciona la mejor experiencia posible a tus clientes a la vez que mejora el rendimiento. Sage X3 Business Cloud proporciona acceso rápido y sencillo a información relativa a productos, listas de precios, descuentos y transportistas.

## Satisface a los clientes.

Con Sage X3 Business Cloud lograrás prestar un servicio excepcional a tus clientes. La integración completa con ventas, inventario, compras, finanzas y fabricación proporciona una comprensión total de la actividad del cliente, todo ello mediante una única solución de gestión empresarial.

### Las funcionalidades principales incluyen:

- Gestión de contactos.
- Automatización del personal de ventas.
- Servicio de asistencia telefónica.
- Gestión de garantía/solicitudes de servicio.
- Soluciones de conocimiento.
- Campañas de marketing.





# Business Intelligence

## Mejora la toma de decisiones empresariales

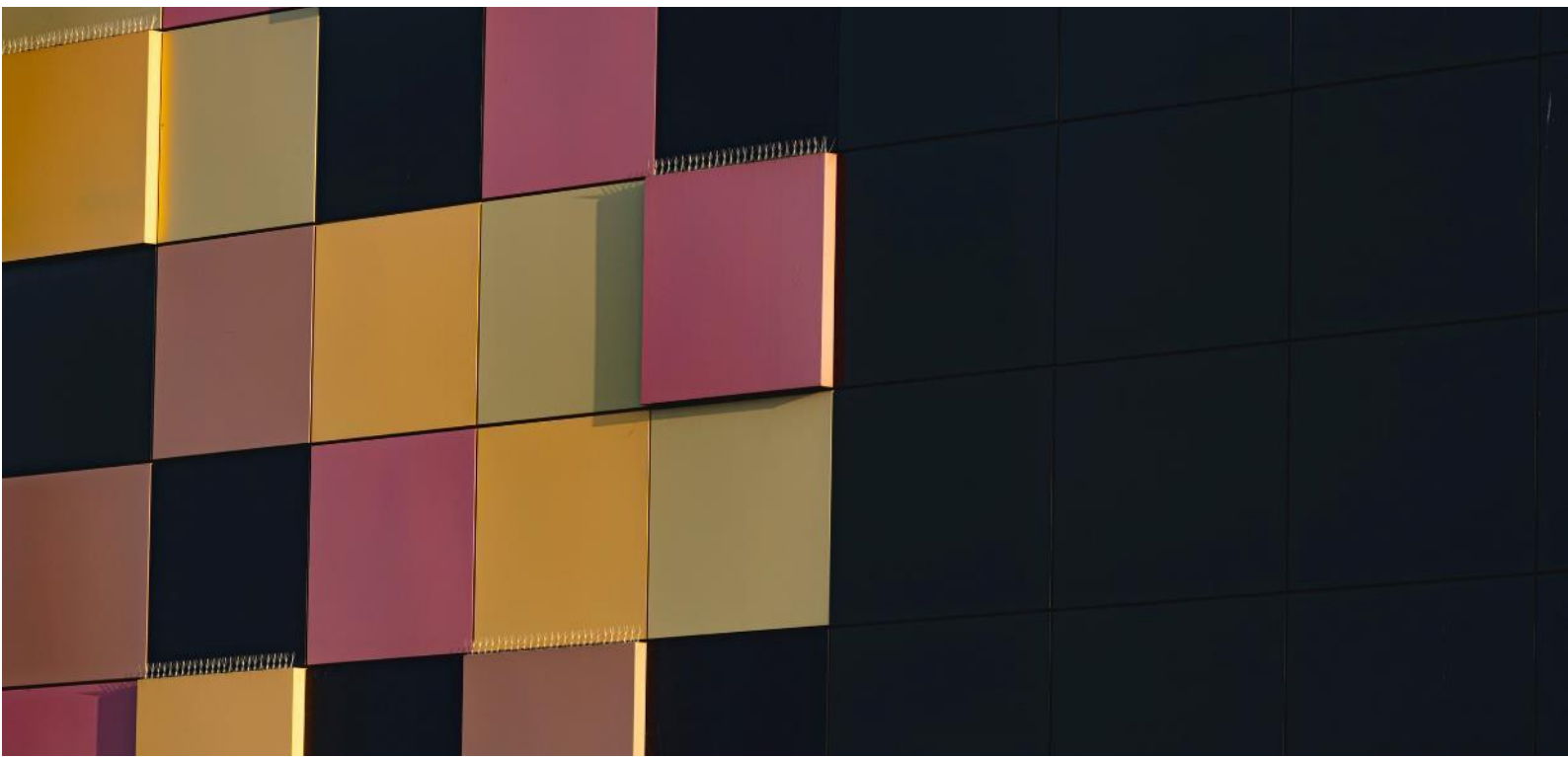
Un buen directivo de empresa debe saber cómo transformar los datos en información relevante. Esto optimiza todo el proceso de toma de decisiones. Con la herramienta Business Intelligence (BI) de Sage X3 Business Cloud tendrás gran parte del trabajo hecho.

- Mayor precisión y corrección en los datos presentados. La herramienta actualiza la información a tiempo real, ofreciéndote datos muy precisos y concisos.
- Accede a todas las funcionalidades de la empresa de forma sencilla. Podrás ver los datos de almacén, producción, contabilidad o clientes a golpe de clic.
- Panel de control muy intuitivo, donde se visualizan datos en gráficos fáciles de comprender.

## Fácil integración del ERP de SAGE con BI

El potente software de gestión empresarial de SAGE nos permite integrar perfectamente la herramienta de Business Intelligence en el marco del programa ERP

- Mejor visibilidad de las funcionalidades de la empresa.
- Minimiza los recursos humanos necesarios para analizar datos y estadísticas.
- Acceso a todas las áreas empresariales en una sola herramienta de gestión.
- Mejora el proceso de toma de decisiones en la empresa.
- Varios módulos integrados: programación de la producción, gestión de ventas, relación con el cliente, gestión de proyectos, control de inventario, etc.
- Elimina la redundancia de datos, ofreciendo información fiable y de calidad.



## Información general en tiempo real

La herramienta BI para Sage X3 Business Cloud ofrece muchísima información en tiempo real. Esto optimiza y acelera el proceso de tomas de decisiones rápidas en la empresa. Informes financieros y gestión de datos en todo momento. Puedes ver toda la información necesaria en forma de gráficos, tablas o mediante enlaces.

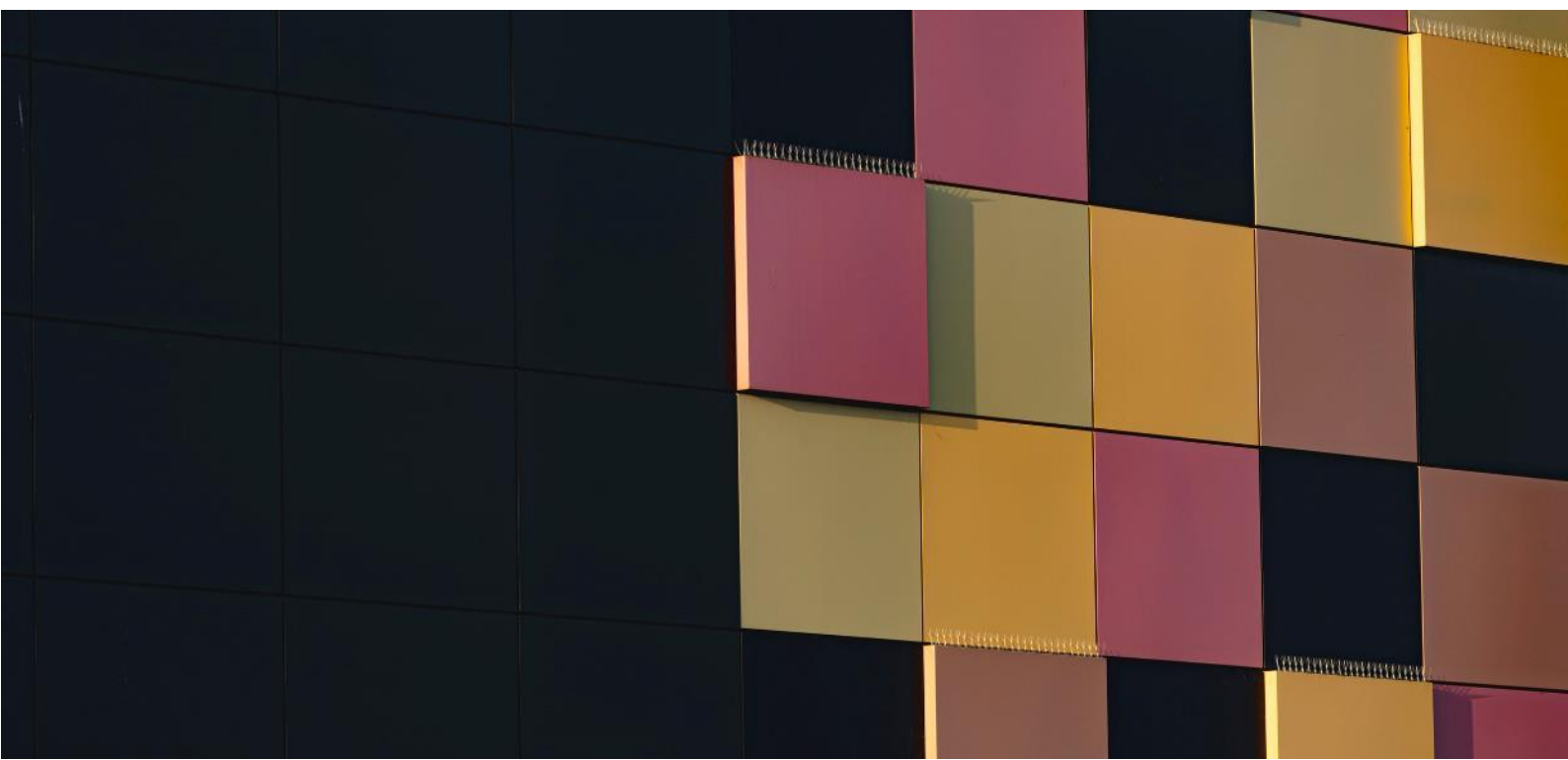
## Herramienta personalizable

Con la herramienta Business Intelligence para SAGE X3 podemos diseñar un BI a medida para tu empresa. Además de informes estándar, es posible personalizar plantillas en función de tus requerimientos.

## Integración de Business Intelligence

Integrar este sistema BI en el ERP de SAGE ofrece un uso mejorado de los diferentes softwares de gestión empresarial:

- Control de la caja en tiempo real.
- Mejora la rentabilidad por análisis de datos y previsión de negocio.
- Acelera la fuerza de ventas.
- Mejores relaciones con el cliente.
- Refuerza la planificación y seguimiento de las campañas de marketing.
- Reduce el tiempo necesario para generar informes veraces.
- Aumenta la eficiencia de las diferentes operaciones empresariales.
- Mejora la decisión de fabricación gracias a la vista total del negocio en una sola herramienta.



# CRM

## Mejora las relaciones con tus clientes

El CRM de SAGE es una estupenda herramienta para optimizar las relaciones con los clientes. Mejora los procesos de interacción, perfeccionando la productividad de la empresa:

- Aumenta el rendimiento comercial de la empresa, cerrando mejores oportunidades de venta en plazos más cortos.
- Aúna los mejores recursos comerciales y de marketing, optimizando la atención al cliente en todo momento.
- Con Social CRM puedes interactuar con tus clientes en redes sociales de forma efectiva y sencilla.

## Contactos optimizados

En una sola herramienta tienes todos los contactos perfectamente categorizados. Este software de gestión de clientes te permite almacenar todo tipo de datos de forma muy segura, que después podrás utilizar para mejorar la fidelidad de los clientes y optimizar las ventas de la empresa.

## Campañas de marketing personalizadas

El neuromarketing está a la orden del día y con el software CRM de SAGE integrado en tu ERP podrás personalizar campañas de marketing, logrando un mejor rendimiento. Puedes seleccionar al target para cada campaña de marketing que quieras lanzar, planificando cada una de ellas completamente. El CRM te ofrece informes muy detallados de cada acción en tiempo real.







## Mejor servicio de atención al cliente

Gracias a esta herramienta CRM de SAGE puedes mejorar las relaciones con tus clientes, optimizando la experiencia de usuario en todo momento. Esto se convertirá en un aumento de la fidelización, creando mejores oportunidades de ventas y un retorno mucho mayor para tu negocio.

## Ventas automatizadas

El proceso de ventas de una empresa requiere de un sinnúmero de tareas para funcionar correctamente. Con este software de control puedes automatizar gran parte de estas acciones, como la gestión de los pedidos, las previsiones de ventas y la gestión de posibles clientes. Con el CRM puedes mejorar la calidad del trabajo diario en los departamentos de ventas y atención al cliente.

## Informes en tiempo real

Con este software CRM es posible crear todo tipo de informes en cualquiera de las áreas importantes de la empresa. Con estos informes, los directivos pueden tomar sus decisiones de forma mucho más sencilla y práctica.

## Los datos en un mismo lugar

Integramos el CRM de SAGE en tu programa de gestión empresarial con el objetivo de que puedas tener un espacio seguro y único en el que almacenar todos los datos de tus clientes:

- Historiales de correo electrónico.
- Pedidos recibidos.
- Incidencias abiertas y solventadas.
- Oportunidades de ventas.



PKF Attest | Todos los derechos reservados ©

PKF Attest es miembro de la red de firmas jurídicamente independientes PKF International Limited y no acepta ninguna responsabilidad u obligación por las acciones u omisiones de cualquier firma miembro o corresponsal de la red. «PKF» y el logotipo de PKF son marcas registradas utilizadas por PKF International y las firmas miembro de PKF International Network. No pueden ser utilizadas por nadie que no sea una firma miembro debidamente autorizada por la Red.